



DR. CASSANO ALESSANDRO

Laurea in odontoiatria con lode nel 1990. Odontoiatra generico, si dedica alla psicoterapia

integrata alla odontoiatria dal 1991.

Socio Società Medica Italiana di Psicoterapia e Ipnos (SMIPI) dal 1999.

Membro attivo QE (quoziente emotivo) Academy dal 2015.

Seminari sulla comunicazione 2015-2016-2017. Responsabile e relatore della parte comunicativa nel corso annuale di Ipnosi a Bologna 2018. Come ottenere attraverso la comunicazione il massimo dei risultati nella relazione tra dentista e paziente e creare felicità.

Dalla cellula al nulla. Dal nulla alla vita. Dalla schizofrenia a Buddha. Dalla comunicazione nel matrimonio a Faraday, dalla termodinamica a Dio. Dal cabaret alla trance ipnotica.

Viaggiando attraverso la comunicazione nei secoli, il corso affronta tematiche quotidiane e proponendo

tecniche e modelli comunicativi, propone una teoria che può fare superare molti ostacoli che ogni professionista sanitario incontra nella relazione.

Sfruttando metafore, aneddoti e ironia, il corso si avvicina a un concetto di cabaret mistico, dove non manca la parte interattiva.

Per un migliore approccio alla quotidianità, una maggiore comprensione di se stesso e dell'altro. Per una vita lavorativa più serena.

VENERDÌ 27 OTTOBRE

INIZIO ORE 8.46, PRESENTAZIONE PARTECIPANTI

MATTINO

- · Cenni sulla comunicazione
- Le origini, il significato e l'utilità della comunicazione
- Comunicazione analogica e digitale
- Comunicazione simmetrica e complementare
- · Le nevrosi e le psicosi
- Origine della nevrosi collettiva

POMERIGGIO

- Funzioni cerebrali:emisfero dominante e non dominante
- · Comunicazione fra maschile e femminile
- · Comunicazione interna
- · Identità e appartenenza

SABATO 28 OTTOBRE

MATTINO

- · Analisi transazionale
- PNL
- · Cenni di psicoterapia e coaching
- · Cenni di ipnosi terapeutica
- Teoria dell'approccio su tre tipi di pazienti
- Identificazione dei pazienti che incontriamo quotidianamente nello studio
- Approccio razionale, in rapporto alle tre categorie dei pazienti
- · Modalità di relazione
- Tecnica dell'approccio dinamico integrato
- Possibilità di raggiungere il 98,3% dei successi nella relazione

POMERIGGIO

- Tre categorie di pazienti: come riconoscerli
- · Approccio funzionale ai diversi tipi di personalità
- Approccio dinamico integrato
- È possibile raggiungere una alta percentuale di successi comunicativi?
- Eventuali esercitazioni

Modalità iscrizione

Per partecipare al corso contatta la nostra Segreteria Organizzativa scrivendoci su WhatsApp oppure chiamandoci telefonicamente.









Chiamaci 010 5960362

Segreteria Organizzativa

e20 S.r.I. (Provider ECM n. 410) Via A. Cecchi, 4/7 scala B

16129 Genova Tel: +39 010 5960362

Tel: +39 010 5960362 Email: corsi@e20srl.com

Web: e20srl.com C.F. e P.I.: 01236330997









Sede del corso

MISERICORDIA DI CAMAIORE E LIDO

Via del Secco, 81 55041 Camaiore (LU)

Ouota

€ 400,00 + IVA

ASO: € 80,00 + IVA

In caso di mancata partecipazione verrà effettuato un rimborso al netto dei diritti di Segreteria (50% della quota di iscrizione iva compresa) solo se la disdetta scritta sarà pervenuta alla Segreteria entro e non oltre 15 giorni prima dallo svolgimento dell'evento per comprovati motivi. Le iscrizioni saranno ritenute valide solo se accompagnate dalla quota di iscrizione o dalla ricevuta del bonifico.

Modalità pagamento

- Bonifico bancario sul C/C e20 S.r.l.
 BPER Banca Agenzia 7 Genova
 IBAN: IT 58J05 387 014 070 000 470 48850
- On-line tramite il sito www.e20srl.com