

CONGRESSO

permette di conseguire

10 CREDITI ECM

Riferimento ECM 4102



Distilleria Marzadro - Nogaredo (TN)

28 NOVEMBRE 2026

Congresso Marzadro:

SESSIONE ODONTOIATRA

**La gestione di un paziente dalla chirurgia al
restauro estetico per una odontoiatria di qualità**

SESSIONE TEAM ODONTOIATRICO

**A.I. in odontoiatria: qual è la verità?
Applicazioni reali, limiti e opportunità
per il team odontoiatrico**

SESSIONE ODONTOIATRA

PROGRAMMA

9,00 – 9,45: La gestione della prima visita
(Dott. Riccardo Scarpa)

9,45 – 10,30: 7 pilastri per lo studio profittevole
con l'aiuto della AI
(Arcangelo Zullo)

10,30 – 11,00: Coffee break

11,00 – 12,00: Il continuum dello smalto
Profilassi evoluta, comfort clinico
e mantenimento estetico nel tempo
(Dott.ssa Emily Santarelli)

12,00 – 13,00: Cementi bioceramici,
indicazioni ed utilizzo clinico
(Dott. Pier Edoardo Maltagliati)

13,00 – 14,00: Pausa pranzo

14,00 – 14,15: Spazio Cofidis

14,15 – 16,30: L'evoluzione in restaurativa:
il passaggio dalla corona ai restauri parziali
(Dott. Stefano Patroni)

DOTT. RICCARDO SCARPA

La gestione della prima visita

La visita odontoiatrica non è solo un momento clinico: è il principale punto in cui lo studio decide se crescere o restare fermo. In un'ora smonteremo l'idea della visita "di routine" per mostrare come una gestione consapevole e strutturata possa aumentare l'accettazione dei piani di cura, la fiducia del paziente e i risultati economici dello studio. L'intervento è rivolto ai titolari che vogliono riprendere il controllo della visita, ridurre le obiezioni, allineare il team e trasformare ogni primo incontro in un vero atto strategico. Meno improvvisazione, più metodo. Perché la differenza tra uno studio che lavora tanto e uno che cresce davvero nasce proprio lì: durante la visita.



ARCANGELO ZULLO

7 pilastri per lo studio profittevole con l'aiuto della AI

L'intelligenza artificiale sta trasformando radicalmente il settore odontoiatrico, offrendo opportunità straordinarie per aumentare la redditività e l'efficienza degli studi dentistici. Questa guida presenta i sette pilastri fondamentali che ogni studio moderno dovrebbe implementare per rimanere competitivo e massimizzare i risultati economici attraverso l'innovazione tecnologica.



DOTT.SSA EMILY SANTARELLI

Il continuum dello smalto

Profilassi evoluta, comfort clinico e mantenimento estetico nel tempo

Oggi più che mai, fidelizzare il paziente ai richiami periodici significa creare continuità di cura, monitorare il cavo orale e intercettare precocemente eventuali alterazioni. Tuttavia, non sempre questo valore viene compreso dal paziente: in assenza di dolore o di sintomi evidenti, il richiamo viene spesso percepito come rimandabile. Questa relazione propone una nuova lettura della profilassi evoluta: non solo prevenzione, ma anche mantenimento estetico del sorriso. Attraverso una tecnologia orientata al comfort clinico e protocolli cosmetici personalizzati, il richiamo diventa un momento di valore, capace di preservare salute, luminosità e longevità dello smalto nel tempo. In una società in cui la bellezza è sempre più ricercata, anche la prevenzione deve evolvere: diventando esperienza, cura estetica e strumento di fidelizzazione.



DOTT. PIER EDOARDO MALTAGLIATI

Cementi bioceramici, indicazioni ed utilizzo clinico

I cementi bioceramici rappresentano oggi uno dei pilastri dell'endodonzia moderna, grazie alle loro proprietà bioattive, biocompatibili e sigillanti, che consentono un approccio clinico sempre più conservativo e predicibile. Il corso si propone di fornire una panoramica completa e clinicamente orientata sull'utilizzo dei cementi bioceramici in formulazione putty e flow, analizzandone indicazioni, limiti e vantaggi nelle principali procedure endodontiche. Particolare attenzione sarà dedicata all'impiego dei cementi bioceramici nelle otturazioni canalari con tecnica a cono singolo e corso approfondirà inoltre l'utilizzo dei bioceramici nella realizzazione dell'apical plug, nei casi di apici immaturi o riassorbimenti apicali, illustrando protocolli clinici step-by-step e criteri decisionali basati sull'evidenza scientifica.



DOTT. STEFANO PATRONI

L'evoluzione in restaurativa: il passaggio dalla corona ai restauri parziali

In questi 20 anni grazie alla affidabilità delle tecniche adesive ed all'evoluzione dei materiali l'odontoiatria restaurativa è completamente cambiata. Grandissima attenzione si è posta al risparmio delle strutture residue ed al loro rinforzo e protezione a scapito delle corone complete troppo invasive ed indicate solo in particolari situazioni. Tutto questo porta sempre più ad impiegare le "delicate" tecniche adesive al fine di cementare restauri parziali quali onlays, overlays, endo-crowns e faccette garantendo a medio e lungo termine percentuali di successo molto elevate avendo per l'appunto risparmiato tessuti sani che garantiscono una maggiore resistenza nel tempo. Anche il risultato di integrazione estetica ha raggiunto limiti un tempo difficili da ottenere. In tutto questo le tecniche digitali CAD/CAM ci hanno affiancato cambiando completamente il nostro comportamento a partire dalla diagnosi per passare alla previsualizzazione del risultato finale e alla sua esecuzione.



SESSIONE TEAM ODONTOIATRICO

ABSTRACT

L'intelligenza artificiale sta entrando rapidamente nella pratica odontoiatrica, generando entusiasmo ma anche dubbi tra i professionisti del settore. Questo contributo analizza in modo critico il reale impatto dell'A.I. all'interno dello studio odontoiatrico, con particolare attenzione al ruolo dell'intero team clinico: odontoiatri, igienisti, assistenti e personale amministrativo.

Verranno presentati i principali ambiti di applicazione già disponibili nella pratica quotidiana, tra cui l'analisi radiografica assistita, il supporto alla diagnosi, la pianificazione dei trattamenti, la gestione dei flussi di lavoro e l'ottimizzazione della comunicazione con il paziente. Attraverso esempi pratici, si evidenzieranno i benefici in termini di efficienza, standardizzazione dei processi e supporto decisionale.

Parallelamente, l'intervento affronterà i limiti attuali dell'intelligenza artificiale in odontoiatria, includendo questioni legate all'affidabilità dei dati, alla necessità di supervisione clinica, agli aspetti etici e alla reale integrazione con le competenze professionali del team. L'obiettivo è fornire una visione equilibrata tra opportunità e criticità, chiarendo cosa l'A.I. può realmente fare oggi e cosa invece rimane responsabilità insostituibile del professionista.

La presentazione si propone quindi di offrire al team odontoiatrico strumenti di comprensione per utilizzare l'intelligenza artificiale in modo consapevole, critico e clinicamente efficace.

PROGRAMMA

- Decodificare l'IA: Concetti Essenziali
- Cos'è l'Intelligenza Artificiale (IA)? Una Spiegazione Semplice
- Comprendere Machine Learning (ML) e Deep Learning (DL) in Pratica
- Esempi pratici di utilizzo di I.A. nelle pratiche e nei documenti di studio
- L'IA in Azione: Potenziare il Flusso di Lavoro Quotidiano dell'ASO ,attraverso esempi pratici
- Analisi delle A.I. utilizzabili sul mercato (chat gpt, Gemini, gamma, cup cat, hey gen)
- Rivoluzionare il Front Desk (Attività Relazionali e Segretariali/Amministrative)
- Ottimizzare il Supporto Clinico e di Back-Office (Attività Tecnico-Cliniche, Ambientali/Strumentali, Segretariali/ Amministrative)
- Dare Vita all'IA: Esempi Pratici e Casi Studio
- Caso Studio: Guadagni di Efficienza Misurabili tramite l'IA
- Esercitazioni pratiche interattive
- Affrontare gli Ostacoli Pratici
- Conclusione: Abbracciare l'IA come Alleato

Relatori:



Arcangelo Zullo



Dott. Riccardo Scarpa



Luca Viterbo Donato

Modalità iscrizione



Sito Web
www.e20srl.com



Chiamaci
010 5960362



WhatsApp
366 6985470

Segreteria Organizzativa

e20 S.r.l. (Provider ECM n. 410)
Via A. Cecchi, 4/7 scala B
16129 Genova
Tel: +39 010 5960362
Email: corsi@e20srl.com
Web: e20srl.com
C.F. e P.I.: 01236330997



Con il contributo incondizionato di:



Sede del corso

DISTILLERIA MARZADRO
Via per Brancolino, 10 - 38060 Nogaredo (TN)

Quota

SESSIONE ODONTOIATRA: €200,00 + IVA
Early booking entro il 15 novembre: €150,00 + IVA

SESSIONE TEAM ODONTOIATRICO
Quota iscrizione Odontoiatri: €200,00 + IVA
Quota iscrizione Igienisti Dentali: €200,00 + IVA
Quota iscrizione ASO: €90,00 + IVA
Quota team odontoiatrico
(odontoiatra + igienista dentale + ASO): €350,00 + IVA
Early booking entro il 15 novembre: -30%

MODALITÀ DI PAGAMENTO

- Bonifico bancario sul C/C e20 S.r.l.
BPER Banca Agenzia 7 - Genova
IBAN: IT58J0538701407000047048850
- On-line tramite il sito www.e20srl.com

In caso di mancata partecipazione verrà effettuato un rimborso al netto dei diritti di Segreteria (50% della quota di iscrizione IVA compresa) solo se la disdetta scritta sarà pervenuta alla Segreteria entro e non oltre 15 giorni lavorativi prima dallo svolgimento dell'evento per comprovati motivi. Le iscrizioni saranno ritenute valide solo se accompagnate dalla quota di iscrizione o dalla ricevuta del bonifico.