

CONGRESSO

permette di conseguire

10 CREDITI ECM

Riferimento ECM 4102



Distilleria Marzadro - Nogaredo (TN)

28 NOVEMBRE 2026

Congresso Marzadro:

SESSIONE ODONTOIATRA

La gestione di un paziente dalla chirurgia al restauro estetico per una odontoiatria di qualità

SESSIONE ASO

L'intelligenza artificiale per l'assistente di studio odontoiatrico: potenziare efficienza e cura del paziente

SESSIONE ODONTOIATRA

PROGRAMMA

9,00 - 10,30: L'evoluzione in restaurativa:
il passaggio dalla corona ai restauri parziali
(Dott. Stefano Patroni)

10,30 - 11,00: Coffee break

11,00 - 12,30: L'endodonzia semplificata:
l'avvento di un nuovo sistema rotante
(Dott. Andrea Balocco)

12,30 - 13,30: Pausa pranzo

13,30 - 14,00: Economia dello studio e pagamenti digitali
(Dott. Andrea Gheno)

14,00 - 15,00: Cementi bioceramici, indicazioni
ed utilizzo clinico
(Dott. Pier Edoardo Maltagliati)

15,00 - 15,45: La gestione della prima visita
(Dott. Riccardo Scarpa)

15,45 - 16,30: 7 pilastri per lo studio profittevole
con l'aiuto della AI
(Arcangelo Zullo)

DOTT. STEFANO PATRONI

L'evoluzione in restaurativa: il passaggio dalla corona ai restauri parziali

In questi 20 anni grazie alla affidabilità delle tecniche adesive ed all'evoluzione dei materiali l'odontoiatria restaurativa è completamente cambiata. Grandissima attenzione si è posta al risparmio delle strutture residue ed al loro rinforzo e protezione a scapito delle corone complete troppo invasive ed indicate solo in particolari situazioni. Tutto questo porta sempre più ad impiegare le "delicate" tecniche adesive al fine di cementare restauri parziali quali onlays, overlays, endo-crowns e faccette garantendo a medio e lungo termine percentuali di successo molto elevate avendo per l'appunto risparmiato tessuti sani che garantiscono una maggiore resistenza nel tempo. Anche il risultato di integrazione estetica ha raggiunto limiti un tempo difficili da ottenere. In tutto questo le tecniche digitali CAD/CAM ci hanno affiancato cambiando completamente il nostro comportamento a partire dalla diagnosi per passare alla previsualizzazione del risultato finale e alla sua esecuzione.



DOTT. ANDREA BALOCCO

L'endodonzia semplificata: l'avvento di un nuovo sistema rotante

Negli ultimi anni, l'evoluzione del mercato odontoiatrico in area endodontica ha garantito una semplificazione nell'esecuzione delle terapie canalari: l'introduzione delle leghe NiTi termicamente modificate si è infatti tradotto in un notevole aumento della resistenza ai cicli di carico e all'agevolazione al superamento di curvature severe. Il nuovo sistema rotante Kite Gold esalta queste caratteristiche positive mantenendo una marcata capacità di taglio e proponendo una sequenza ottimizzata per l'endodonzia quotidiana. Dopo la fase di sagomatura, il sigillo canalare con i nuovi cementi bioceramici e la restaurativa adesiva post-endodontica diretta o indiretta finalizzano il caso clinico garantendo la prognosi a lungo termine di elementi dentari con ampio mantenimento della sostanza dentale originaria.



DOTT. ANDREA GHENO

Economia dello studio e pagamenti digitali

Il mondo odontoiatrico è cambiato. Da un recente studio di mercato si evidenzia come molti titolari di studio dentistico lamentino una riduzione significativa dei margini risultanti dalla propria attività. Nel corso “gestione efficiente dello staff clinico”, dimostreremo come le cause di questa riduzione del margine non siano mai esterne bensì interne allo studio. Cause determinate da una risposta inadeguata o non tempestiva alle modifiche del mercato odontoiatrico degli ultimi 20 anni. Proprio “una corretta gestione dello staff clinico” si sta dimostrando come l’elemento tra i vari, che permetta lo sviluppo di uno studio dentistico in linea con un aumento delle marginalità dello stesso.



DOTT. PIER EDOARDO MALTAGLIATI

Cementi bioceramici, indicazioni ed utilizzo clinico

I cementi bioceramici rappresentano oggi uno dei pilastri dell’endodonzia moderna, grazie alle loro proprietà bioattive, biocompatibili e sigillanti, che consentono un approccio clinico sempre più conservativo e predicibile. Il corso si propone di fornire una panoramica completa e clinicamente orientata sull’utilizzo dei cementi bioceramici in formulazione putty e flow, analizzandone indicazioni, limiti e vantaggi nelle principali procedure endodontiche. Particolare attenzione sarà dedicata all’impiego dei cementi bioceramici nelle otturazioni canalari con tecnica a cono singolo e corso approfondirà inoltre l’utilizzo dei bioceramici nella realizzazione dell’apical plug, nei casi di apici immaturi o riassorbimenti apicali, illustrando protocolli clinici step-by-step e criteri decisionali basati sull’evidenza scientifica.



DOTT. RICCARDO SCARPA

La gestione della prima visita

La visita odontoiatrica non è solo un momento clinico: è il principale punto in cui lo studio decide se crescere o restare fermo. In un'ora smonteremo l'idea della visita "di routine" per mostrare come una gestione consapevole e strutturata possa aumentare l'accettazione dei piani di cura, la fiducia del paziente e i risultati economici dello studio. L'intervento è rivolto ai titolari che vogliono riprendere il controllo della visita, ridurre le obiezioni, allineare il team e trasformare ogni primo incontro in un vero atto strategico. Meno improvvisazione, più metodo. Perché la differenza tra uno studio che lavora tanto e uno che cresce davvero nasce proprio lì: durante la visita.



ARCANGELO ZULLO

7 pilastri per lo studio profittevole con l'aiuto della AI

L'intelligenza artificiale sta trasformando radicalmente il settore odontoiatrico, offrendo opportunità straordinarie per aumentare la redditività e l'efficienza degli studi dentistici. Questa guida presenta i sette pilastri fondamentali che ogni studio moderno dovrebbe implementare per rimanere competitivo e massimizzare i risultati economici attraverso l'innovazione tecnologica.



SESSIONE ASO

ABSTRACT

Nell'era della digitalizzazione, l'intelligenza artificiale (AI) si sta affermando come leva strategica per rendere lo studio odontoiatrico più profittevole, efficiente e centrato sul paziente. L'integrazione dell'AI nei processi clinico-organizzativi consente non solo di ottimizzare i flussi di lavoro e ridurre i costi operativi, ma anche di migliorare l'esperienza e gli esiti per i pazienti. Sistemi intelligenti automatizzano attività ripetitive come la gestione degli appuntamenti, la comunicazione con i pazienti e la qualificazione dei lead, liberando risorse per il personale e aumentando la produttività complessiva dello studio, con evidenti ricadute positive sulla redditività. In sintesi, l'adozione dell'intelligenza artificiale applicata alla gestione clinica e amministrativa permette di creare uno studio odontoiatrico più competitivo e orientato al valore, dove l'efficienza operativa, la qualità delle cure e la centralità del paziente convergono in un modello sostenibile e profittevole.

PROGRAMMA

9,00 - 10,30: 7 pilastri per lo studio profittevole
con l'aiuto della AI
(Arcangelo Zullo)

10,30 - 11,00: Coffee break

11,00 - 12,30: La gestione della prima visita
(Dott. Riccardo Scarpa)

12,30 - 13,00: Pausa pranzo

13,30 - 16,30: L'intelligenza artificiale per l'assistente
di studio odontoiatrico: potenziare efficienza
e cura del paziente
(Luca Viterbo Donato)



Arcangelo Zullo



Dott. Riccardo Scarpa



Luca Viterbo Donato

Modalità iscrizione



Sito Web
www.e20srl.com



Chiamaci
010 5960362



WhatsApp
366 6985470

Segreteria Organizzativa

e20 S.r.l. (Provider ECM n. 410)

Via A. Cecchi, 4/7 scala B

16129 Genova

Tel: +39 010 5960362

Email: corsi@e20srl.com

Web: e20srl.com

C.F. e P.I.: 01236330997



Sede del corso

DISTILLERIA MARZADRO

Via per Brancolino, 10 - 38060 Nogaredo (TN)

Quota

ODONTOIATRI = €200,00 + IVA

ASO = €100,00 + IVA

ODONTOIATRA + ASO = €250,00 + IVA

MODALITÀ DI PAGAMENTO

- Bonifico bancario sul C/C e20 S.r.l.
BPER Banca Agenzia 7 - Genova
IBAN: IT58J0538701407000047048850
- On-line tramite il sito www.e20srl.com

Con il contributo incondizionato di:



In caso di mancata partecipazione verrà effettuato un rimborso al netto dei diritti di Segreteria (50% della quota di iscrizione IVA compresa) solo se la disdetta scritta sarà pervenuta alla Segreteria entro e non oltre 15 giorni lavorativi prima dallo svolgimento dell'evento per comprovati motivi. Le iscrizioni saranno ritenute valide solo se accompagnate dalla quota di iscrizione o dalla ricevuta del bonifico.